



LIFAN MOTORS

РАДУЙСЯ ЖИЗНИ
ВМЕСТЕ С LIFAN

КОМФОРТНЫЙ БИЗНЕС ВМЕСТЕ С LIFAN.



8(495)665-58-06

www.lifan-car.ru

fleet@lifan-car.ru

5 ЛЕТ
ГАРАНТИИ
150 000 км

LIFAN
ЛИЗИНГ

Клиентская служба поддержки (звонок по России бесплатный): 8-800-555-43-26

LIFAN – новые возможности для бизнеса

LIFAN Motors Rus – современный производитель надежных легковых автомобилей.

Компания **LIFAN Motors** основана в 2003 году как автомобильное подразделение китайской корпорации **LIFAN Industrial group**, имеющей более чем 20 летнюю историю успешного развития в области технологических разработок.

Сегодня **LIFAN Motors** занимает второе место среди национальных автопроизводителей на экспортном рынке Китая, продукция компании представлена в 167 странах, в том числе в 18 государствах Евросоюза, США и Канаде, а также в Южной Америке, на африканском континенте и в Юго-Восточной Азии.

Свою историю в России компания начала в 2007 году. С самого начала, приоритетными направлениями для развития были и остаются высокое качество продукции, развитая сеть официальных сервисных центров и доступность запасных частей. **LIFAN Motors Rus** сейчас - это более 170 дилерских центров и **178** сервисных станций по всей России.

По данным исследований Ассоциации Европейского Бизнеса, **Lifan Motors Rus** третий год подряд является самой успешной китайской автомобильной компанией на российском рынке. В 2013 году совокупные продажи модельного ряда **Lifan** достигли отметки **27 467** автомобилей, показав рост в **33,69%** по сравнению с предыдущим годом.

5 ЛЕТ
ГАРАНТИИ
150 000 км

ООО "Лифан Моторс Рус"

129343, г. Москва, проезд Серебрякова, д. 14, стр. 15, офис 201
Юридический адрес: 129226, г. Москва, ул. Сельскохозяйственная, д. 30, стр. 1

Телефон: +7 495 665 58 06, www.lifan-car.ru
ИНН 7743827435, КПП 771701001, ОГРН 1117746674484

«Для того, чтобы сохранить лидерство, упрочить позиции, увеличив свою долю рынка и в целом повысив свою конкурентоспособность, мы делаем этот стратегически важный шаг – строим собственный завод!», так Председатель правления LIFAN INDUSTRY г-н Инь Миншань прокомментировал подписанное в октябре 2014 года соглашение о реализации инвестиционного проекта по строительству автомобильного завода LIFAN в Липецкой области.

Стабильному росту компании на российском рынке способствует не только продуманная ценовая политика, активно растущая дилерской сеть и эффективная логистическая инфраструктура, но и широкий модельный ряд актуальных, богато оснащенных автомобилей.

Пять моделей LIFAN представлены в пяти классах. Весной 2014 года на рынок вышли два новых седана Cebrium и Celliya. Осенью были обновлены бестселлеры - Solano и Smily. А компактный кроссовер X60 остается несменным лидером продаж. Уже в первой половине 2015 года российским покупателям будут доступны еще две новые модели - седан бизнес-класса LIFAN 820 и компактный кроссовер LIFAN X50. Такое стремительное развитие модельного ряда еще раз подчеркивает всю серьезность намерений компании относительно позиции на российском рынке.

Генеральный директор компании LIFAN MOTORS RUS господин Сунь Цзэцзюнь рассказал нам о запуске Программы корпоративных продаж: «Lifan сегодня это не только постоянно растущие розничные продажи, но и спрос в корпоративном сегменте рынка. Так, комфортабельный, выносливый седан Solano зарекомендовал себя на службе в таксомоторных компаниях и ГИБДД. Харизматичный и маневренный городской хетчбэк Smily пользуется спросом у служб доставки питания. Солидный Cebrium поставляется в органы муниципальной власти и используется в качестве такси комфорт-класса. Представители охранных предприятий и телекоммуникационные компании по достоинству оценили стильный кроссовер X60. Мы не останавливаемся на достигнутом и планируем расширять свое присутствие на российском рынке, в том числе в парках юридических лиц. Именно поэтому, LIFAN первым среди китайских автопроизводителей создал специализированный отдел, и осенью 2014 года мы запустили Программу корпоративных продаж, направленную на развитие этого сегмента. Компания LIFAN инвестирует значительные средства на создание особых условий для своих клиентов. С появлением флагмана LIFAN 820 мы планируем значительно укрепить свои позиции в корпоративном сегменте и парках государственных компаний. Наша задача уделить максимум внимания каждому клиенту и решить для него задачи любой сложности, создав комфорт».

О преимуществах Программы корпоративных продаж LIFAN нам рассказал Руководитель отдела корпоративных продаж Антон Старостенко: «Используя новейшие технологии не только в производстве автомобилей, но и в организации процессов, компания LIFAN уделяет большое внимание работе с корпоративными клиентами. Выстраивая партнерские отношения, каждый раз подбирая индивидуальное решение LIFAN предлагает удобные, выгодные схемы сотрудничества. Наша Программа подразумевает не только привлекательное ценообразование на определенную партию автомобилей, она рассчитана на комплексность коммерческого предложения. Разумеется, если клиента интересует только определенный дисконт – мы находим взаимовыгодное решение. Но задача Отдела корпоративных продаж LIFAN подразумевает более глубокий подход к процессу, и направлена на индивидуальность каждого клиента, если говорить конкретнее, то мы предлагаем любые решения в области продаж и обслуживания автомобилей марки LIFAN - начиная от логистических решений, специальной сервисной программы, подготовки автомобиля с установкой необходимого дополнительного оборудования – автомобиль «под ключ», вплоть до брендирования автомобилей с разработкой макетов нашими специалистами и предоставления особых условий работы с нашими партнерами, например страховыми компаниями или производителями моторных масел.



То есть все, что может быть Вам необходимо для бизнеса и связано с нашими автомобилями. Кроме вышесказанного, LIFAN думает и о финансовой стороне вопроса содержания Вашего автопарка. В современном бизнесе все большую популярность набирает схема приобретения автомобилей в лизинг. В этом вопросе Lifan не отстает от крупнейших мировых производителей и предлагает фирменную программу **LIFAN LEASING**».

Лизинг – это один из наиболее эффективных финансовых инструментов, открывающий перспективы для многих компаний обновить основные фонды, повысить конкурентоспособность, снизить налоговые и оперативные издержки. Благодаря лизингу компании получают возможность модернизировать или расширить корпоративный автопарк без значительных единовременных затрат, сохранив сбалансированность финансовых показателей компании и возможность привлечения заемных средств для развития бизнеса.

Программа Lifan Leasing разработана совместно с ОАО ВТБ Лизинг, одной из ведущих лизинговых компаний России, которая уже зарекомендовала себя на рынке автолизинга и имеет опыт реализации партнерских программ с крупными производителями транспортных средств. В своей работе ВТБ Лизинг следует принципам и сохраняет ценности международной финансовой Группы ВТБ, обеспечивая своим клиентам высокие стандарты работы, безупречное качество сервиса и профессиональный подход.

В рамках программы юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям предлагаются специальные условия лизинга на любую модель Lifan в любой из комплектаций. В зависимости от приоритетов клиент сможет выбрать наиболее интересные для него варианты финансирования сделки: с минимальным первоначальным взносом, минимальным удорожанием или с минимальным ежемесячным платежом. Дополнительно по программе Lifan Leasing доступны сниженные ставки и гибкие условия страхования, сокращенные сроки прохождения лизинговой сделки. Программа действует во всех официальных дилерских центрах Lifan в регионах присутствия ОАО ВТБ Лизинг.

Наглядно ознакомиться с Программой корпоративных продаж и задать интересующие вопросы Вы можете на нашем сайте в разделе <http://lifan-car.ru> в разделе «Корпоративные продажи».

Таким образом, прилагая максимум усилий направленных на построение взаимовыгодных партнерских отношений с корпоративными клиентами, и развитие и укрепление позиций в сегменте флит-продаж, компания Lifan надеется, что ее автомобили помогут Вам создать более комфортные условия, достичь максимального результата, и станут верными помощниками Вашего бизнеса!

Контактная информация корпоративного отдела LIFAN:

+7 495 665 5806 доб. 1510, fleet@lifan-car.ru

Сайт: <http://lifan-car.ru>



ООО «Лифан Моторс Рус»